

中小企業の 皆様に役立つ

価格交渉講習会

中小企業庁では、価格交渉・価格転嫁の推進のため、
下請中小企業の経営者や従業員の方を対象に
講習会等を全国規模で開催しています。

参加費
無料

開催
情報

日時：第2回／令和6年12月4日(水) 13:30～15:00
第3回／令和7年1月30日(月) 13:30～15:00
会場：宇都宮市文化会館 会議室 (〒320-0845 栃木県宇都宮市明保野町7-66)

定員

各回先着40名様

開催
内容

価格交渉に関する
講習会の実施

講師
情報

全国で活躍する現役の中小企業診断士等が
講師として指導します。

申込方法

お申込みは右の二次元バーコードを読み取ってお申込みください。
開催情報は裏面をご確認をお願いします。



講習会に関する
お問い合わせ先

価格交渉講習会事務局(栃木県開催分)

主催 下野新聞社

共催 栃木県商工会議所連合会(第2回)
栃木県商工会連合会(第3回)

下野新聞社 イベントクリエイション部

電話番号:028-625-1145(平日 9時～17時)

※栃木県開催分のみになります。
他地域含む事業全体に関しましては、裏面問い合わせ先を参照ください。

経済産業省

中小企業庁

価格交渉に関する講習会を栃木県で開催!

中小企業の皆様、是非ご参加ください

参加費
無料

■開催プログラム(90分)

具体的な事例を交えながら実践に結び付くよう講義を実施します。

価格交渉は今がチャンス! 最新動向について学ぶ

- 物価高(企業物価指数、人件費)、価格交渉の最新動向
- 値上げに関するマインドセット

下請事業者に対する過度な要求? こんな取引条件に要注意!!

- 下請法・下請中小企業振興法の関係(4つの義務と11の禁止事項)
- 価格添え置き要求、内容変更後の単価引き上げの拒否などの強引な価格要求
- 量産終了後の金型等長期保管などの無理な発注や要求

よりよい価格交渉のための準備

- 製品原価の把握、業界統計資料の準備、取引条件の設定
- 取引先の経営理念や購買方針(パートナーシップ構築宣言)の把握
- 交渉の3つの基本パターン(分配型、価値交換型・利益創造型)の認識
- 購買担当者の心理・状況の把握

受注者のための価格交渉術 ~「価値提案型値上げ」への転換に向けて~

- 「防衛的値上げ」から「価値提案型値上げ」への転換
- ビジネスの価値

困った! そんな時の公的サポート

■価格交渉講習会のお申込み方法

お申込みは右の二次元バーコードを読み取ってお申込みください。



適正取引支援サイト <https://tekitorisupport.go.jp>

その他の価格交渉に関する相談や、下請取引適正化に関する講習会を実施しています。

価格交渉
サポート窓口



下請
かけこみ寺



下請法に関する
講習会



下請法/
価格交渉を学ぶ
(e-learning)



講習会に関する
お問い合わせ先

価格交渉講習会事務局

電話番号: 03-6400-8907
E-mail: kakaku.koushou@jacom-inc.com
受付時間: 平日 10:00-12:00/13:00-18:00(土日祝を除く)